301664 - Выставление машины на аукцион и показ ее без намерения продавать, но лишь для того, чтобы узнать предлагаемую за нее цену

Вопрос

Человек желает купить товар, например, машину, и ставит продавцу следующее условие: выставить машину на рынок и узнать цену этой машины на рынке. И после он купит ее за цену, которая закрепилась на рынке. Каково решение в отношении того, чтобы выставить машину на рынок, на аукцион, не имея намерения ее продавать, но для того, чтобы узнать ее рыночную стоимость? Может ли покупатель предъявлять подобные требования продавцу?

Подробный ответ

Хвала Аллаху.

Во-первых, условием верности продажи является знание стоимости товара. Определять цену должны по договорённости покупатель и продавец.

Однако, покупатель может не знать цены и вынужден прибегнуть к этому методу, то есть к тому, чтобы попросить продавца выставить товар на аукцион и узнать наивысшую цену за товар.

Нам видится, что такой способ оценки не является верным, так как это явный обман участников рынка и мошенничество. Ведь участники рынка действительно думают, что продавец желает продать свой товар, хотя на самом деле это не так, и они теряют свое время и усилия на осмотр, исследование товара, на предложение цены, изъявление желания купить товар, торги и прочее напрасно.

Обман и мошенничество категорически запрещены Шариатом, так как Пророк, да благословит его Аллах и приветствует, сказал: Хитрость и обман – в огне[1]. У аль-Бухари

передается следующие слова: Обман – в Огне. И дело того, кто совершит нечто, не соответствующее нашему дело, будет отвергнуто.

Пророк, да благословит его Аллах и приветствует, сказал: Тот, кто обманывает, не имеет ко мне отношения[2].

К тому же выставление машины на аукционные торги не дает представление о настоящей цене, так как обычно на таких торгах цену занижают. Выбор такого метода узнавания цены является несправедливым для покупателя и ущербным.

Верным методом будет демонстрация этого автомобиля одному или двум специалистам, которые могли бы оценить его, даже если бы это потребовало дополнительных материальных затрат за работу.

Обычно за оценку товара платит покупатель, но продавец и покупатель могут договориться так, как им удобно.

Покупатель также может выставить товар на рынок. Если его устроит цена, то он может добавить столько, сколько минимум добавляют на подобных торгах, и купить, а если нет – то отдать этот товар другому покупателю, если продавцу понравится цена того покупателя.

Во-вторых, продавец и покупатель договариваются о том, что ценой товара будет та, на которой остановится аукцион, и сделка заключается между ними до того, как становится известна цена – такова вторая причина запретности подобного деяния.

Шейх Ибн ‘Усаймин, да помилует его Аллах, сказал: «(Если) человек говорит: „Я продам тебе за цену, на которой остановятся торги“, то это не верно. Потому что мы не знаем: остановятся ли торги на высокой цене или на низкой. Возможно, будет присутствовать человек, который станет поднимать цену, и возможно, участников торгов будет мало, и цена не будет высокой. Поэтому нельзя продавать товар по стоимости, на которой остановится предложение за товар.

Некоторые сказали, что – можно. Они считают, что человек, продавший товар за последнюю

предложенную цену, будет чувствовать большее спокойствие, чем на торгах и аукционе. Потому что, он подумает: „Раз люди остановились на этой цене, то это значит, что цена соответствует“. Но в моей душе все равно есть какое-то неприятное чувство (в отношении подобного разъяснения).

Ближе к истине мнение о том, что не верно продавать за последнюю предложенную цену, потому что не известно какова она будет. Если ее станут набивать и повышать, то она возрастет, а если присутствующих будет мало – снизится. Таким образом, присутствует неизвестность /джахаля/, а посему, не следует продавать за цену, на которой остановится предложение»[3].

А Аллаху ведомо лучше.

_____

Аль-Байхаки. Шу‘абу-ль-иман; аль-Альбани в Сахиху-ль-джами’ сказал, что хадис достоверен.

Муслим. Ас-Сахих, № 103.

Ибн ‘Усаймин. Аш-Шарху-ль-мумти‘. Т. 8. С. 173.